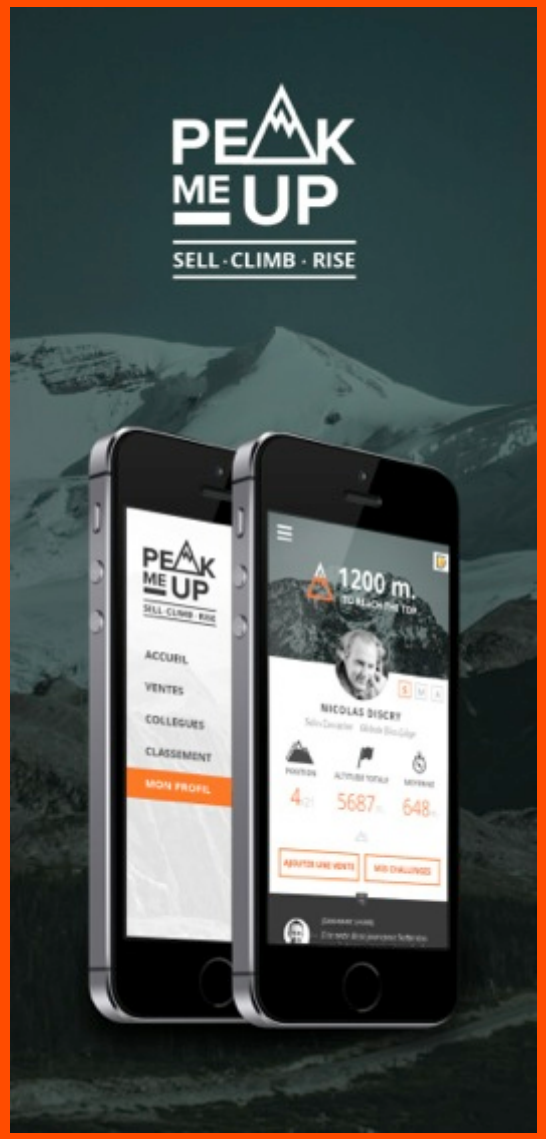


PEAK ME UP

Sell more. Have fun.

Peak me up respecte l'ADN des bons commerciaux.

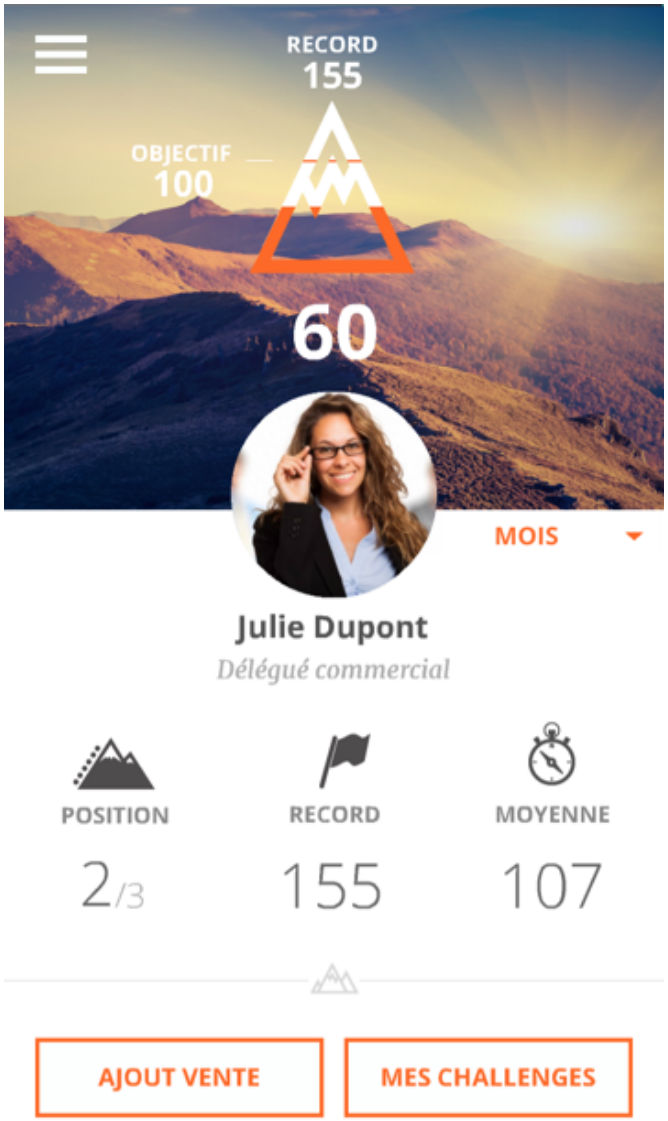
- **CHALLENGE ET COMPETITION :** les sportifs adorent ça… Les commerciaux aussi !
- **RECONNAISSANCE :** nous avons tous besoin d'être évalués et de voir nos efforts et performances reconnus par notre hiérarchie. Les commerciaux sans doute encore plus que les autres collaborateurs.
- **OBJECTIFS CLAIRS :** les bons commerciaux exigeront toujours d'avoir des objectifs clairs, leur permettant de savoir ce que l'on attend d'eux, et leur permettant de dépasser les attentes.
- **REMUNERATION :** les commerciaux souhaitent savoir si leur performance se traduit concrètement en un variable adéquat.

Peak me up aide les Superviseurs à animer leur équipe.

- **ETRE PHYSIQUEMENT PARTOUT EST IMPOSSIBLE :** faut-il consacrer plus de temps aux bon commerciaux ou aux low performers ?
- **RECOMPENSER OU ALERTER AU BON MOMENT :** ne pas attendre la “réunion du lundi” pour agir, le faire en temps réel. Pouvoir, à tout moment, comprendre quelle action d’animation est à mener.
- **AVOIR UNE VUE COMPLETE :** avoir une vue complète et en temps réel de l’ensemble des performances de l’équipe : moyenne, ventes, records. Et agir en conséquence.
- **POUVOIR ANIMER, CHALLENGER A TOUT MOMENT :** un bon superviseur commercial est avant tout un animateur. Avec Peak me up, il peut lancer, relancer des challenges et concours scénarisés à tout moment.

3 niveaux au sein de Peak me up :

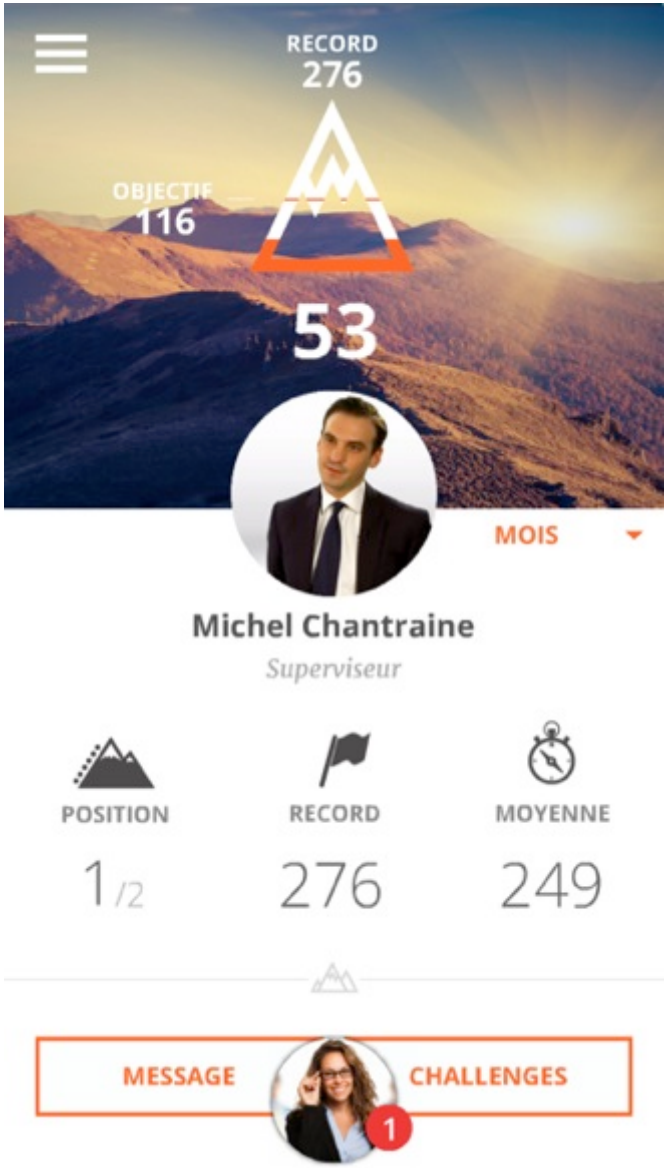
- Délégué Commercial
- Superviseur
- Directeur Commercial



DELEGUE COMMERCIAL

- Tableau de résultats en temps réel
- Classements
- Messagerie instantanée (avec les Superviseurs)
- Périodes de temps (semaine/mois/trimestre/année)
- Challenges et incentives
- Records – Objectifs – Moyennes
- Avatar et personnalisation

Le commercial est en permanence informé de ses progressions, atteintes d'objectifs ou de records. En temps réel.



SUPERVISEUR

- Tableau de suivi d'équipe et individuel
- Classement d'équipe
- Classement inter-équipes
- Messagerie instantanée
- Edition de challenges
- Alertes de surperformances ou sous-performances
- Records – Objectifs – Moyennes
- Avatar et personnalisation

Le Superviseur est désormais en contrôle complet de son équipe. Il peut agir de manière juste, adaptée, en temps réel. Peak me up met à sa disposition les outils d'animation adéquats

DIRECTEUR COMMERCIAL

- Accès complet
- Tableaux de suivi en temps réel
- Tous les classements
- KPI's spécifiques
- Alertes spécifiques
- Exports

Le Directeur Commercial ou général dispose, pour la première fois, d'une vision en temps réel sur l'activité de son équipe : ses ventes, ses objectifs, ses équipes, l'ensemble de sa force commerciale. Peak me up intègre tout un système de coaching en mode push pour l'alerter et l'aider à enclencher les bonnes actions.